

WOODPOINT

Aktuellt inom träförädlingsbranschen i Österbotten 4/07

FURMARC

- samarbetar kring
projektarbete...

s. 4-5

SUOMALAISTA muotoilua puupyörillä

s. 6-8

FINLÄNSK design på trähjul

s. 6-8

CONMATIC

-målning på
löpande band

s. 9

“Eurokoodin käyttöönnotto tuo haasteita...”

s. 10



Historien upprepar sig alltid

Det offentliga livet präglas mycket av olika programperioder, av politiska regeringsprogram, regionala tyngdpunktssatsningar och framför allt av EU-programperioder. För ett år sedan avslutades perioden 2001 – 2006. Följande period eller 2007-2013 har inletts, ackompanjerat av ett intensivt flerårigt skivarbete inom organisations- och myndighetsvärlden. Man kunde ju förledas att tro att övergången skulle kunna ske relativt snabbt och smidigt denna gång eftersom myndigheterna rimligen borde hunnit förbereda sig och det finns lagstiftning, erfarenheter, blankettmodeller mm att falla tillbaka på.

Tyvär får man konstatera att ingenting förändrats. Är det rimligt att beslutsfattandet som hör till åren 2007-2013 fortfarande ligger i malpåse? Aktiviteter, företagsinvesteringar och verksamhet som i princip kunnat inledas 1.1.2007 kommer inte att få några besked ännu detta år. Preliminär tidtabell för när beslutsprocessen kör igång angående företagsinvesteringar är vintern 2008, för utvecklingsprojektens del ännu senare. EU-direktiven har dessutom ytterligare dragit åt tumskrubarna för vad som är tillåtet att göra med allmänna medel gentemot företagen. För Woodpoint som ju genom åren haft en ryggrad av offentlig finansiering via TE-centralen är detta en besvärlig sits. Tack vare samarbete med flera olika finansörer och specifika tyngdpunktsområden ser det ändå ut som om vi kan inleda nästa år med tillförsikt.

Satsningen på trähussektorn och dess utvecklingsbehov fortsätter genom basfinansiering via Vasaregionens regioncenterprogram / Vasek och Concordia. Vi siktar även på att starta ett delprojekt via Österbottens förbund som gäller internationalisering av träbranschen, dvs. utlandskontakter, marknadsföring, export, studieresor och information om nya marknader. Klusterprogrammet för skog- och träbranschen som är tänkt skall vara branschens kitt och finansieras av landsbygdsavdelningen, kan hoppeligen slås fast nästa år. Innehållet i klusterprogrammet täcker fyra delområden, det egentliga skogsbruket och basråvaran, träförädlingen och företagen, samt träenergifrågor. Inom förädlingen omnämns trähustillverkarna som en separat helhet. Klusterprogrammet får skogscentralen som värdorganisation och betyder sannolikt att en skild ansvarsperson skall anställas för detta ändamål. Målsättningen är att småföretagens behov av information och gemensamma aktiviteter skall kunna tillgodoses via klusterprogrammet, däri ingår hoppeligen även utgivningen av denna tidning.

Den som lever får se!
Mårten Lövdahl

Innehåll

4-07

Snickeri och jordbruk på samma gård.....	3
Furmarcsamarbetarkring projektarbete....	4-5
Historia toistaa itseään.....	5
Finländsk design på trähjul.....	6-8
Suomalaista muotoilua puupyörillä.....	6-8
Målning på löpande band.....	9
Eurokoodin käyttöönotto tuo haasteita.....	10
Energialainsäädäntö rakentamisessa.....	11
Maalausta liukuhihnalla.....	12



ANNONSER

1/1 sida	178 x 260 mm	500 e
		(300 e för medlemmar i Woodpoint)
1/2 sida	178 x 128 mm	300 e (180e)
	87 x 260 mm	300 e (180e)
1/4 sida	178 x 62 mm	200 e (120e)
	87 x 128 mm	200 e (120e)
1/8 sida	87 x 62 mm	120 e (75 e)

RADANNONSER

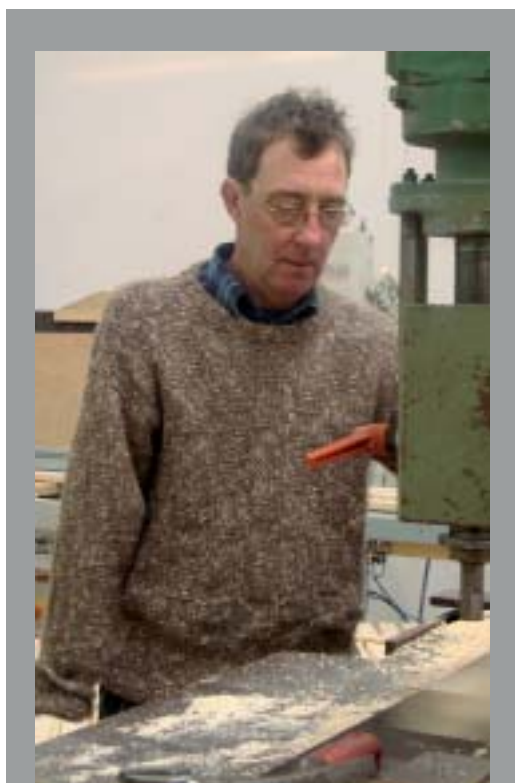
Max 4 rader med enbart text	50 e (gratis)
-----------------------------	---------------

På alla priser tillkommer 22 % mervärdesskatt.

SNICKERI OCH JORDBRUK PÅ SAMMA GÅRD

I NVID HEMGÅRDEN i Yttermark har **Kurt Nord** sedan 1997 bedrivit snickeriverksamhet i mindre omfattning. Nord var en av Woodpoints första medlemmar som 1997 besökte Stefan Råback i Malax, med syfte söka om investeringsstöd från TE-centralen. En 170 m² stor hall byggdes om till snickeri med stöd från landsbygdsavdelningen. - Det hela började med att jag tillverkade trädgårdsmöblemang, sen blev det kapellbräder till lastvagnar, berättar Kurt.

IDAG VERKAR HAN som underleverantör åt Puutavaliike J. Alanko och tillverkar lusthus, lekstugor och utedass, Nord uppskat-



Snickaren och jordbrukaren, Kurt Nord

tar att han årligen bygger ca 200 olika småhus. Alanko levererar material som Nord bygger till hela element med fönster och dörrar som slutkunden senare monterar ihop och ytbehandlar. Arbetsmängden räcker mycket väl till för en person och enligt behov tas extra arbetskraft in i snickeriet eller så tillverkas en del komponenter av underleverantörer.

LIKSOM MÅNGA ANDRA österbottniska småföretagare bedriver också Kurt Nord jordbruk vid sidan av sin snickeriverksamhet. Våren brukar därför vara rätt stressig för Nord eftersom efterfrågan på småhusen är stora just när vårbruket behöver skötas.

WOODPOINT-BLADET

Woodpoint är ett samarbets- och utvecklingsnätverk inom den mekaniska träförädlingen i Österbotten. Verksamheten går ut på att stärka samarbetet mellan medlemsföretagen, höja förädlingsgraden samt bidra till produktutveckling, internationalisering och ökat kunnande inom branschen. Tyngdpunkten inom medlemskåren utgörs av företag inom sågning och hyvling, byggnads och inredningssnickerier, trähustillverkning, komponentindustri samt emballage. Över 200 medlemsföretag är anslutna till organisationen.

Utgivare: Woodpoint, Kvarngatan 15, 65100 VASA. www.woodpoint.fi
Redaktion: Ann-Mari Österbacka (ansvarig redaktör), tel. 020 772 6282
Redaktionella medarbetare: Mårten Lövdahl tel. 020 772 6280, Tuulia Taanila tel. 020 772 6281
Layout: Ann-Mari Österbacka
Upplaga: 1700 st. / Arkmedia, Vasa 2007

URMARC samarbetar kring projektarbete

KOVJOKIFÖRETAGET FURMARC har ett nära underleverantörsförhållande med Verdek, vad gäller tillverkning av inredningsnickerier för offentliga byggnader.

FURMARCS DRIVKRAFT **Bjarne Heselius** berättar att lång bekantskap resulterat i ett allt större samarbete kring en rad projektarbeten för offentliga byggnader i Finland. Däribland tillverkning av ledstänger med en total längd på 1,2 km, akustiktak till landets alarmcentraler, trappa och fönsterbräden till riksdagshusets tillbyggnad. – Vi tillverkar ofta produkten från början, medan Verdek ytbehandlar och sen sköter vi många gånger monteringen gemensamt, berättar Bjarne.

REFERENSERNA ÄR MÅNGA och tack vare ett välfungerande samarbete utför vardera parten olika sysslor enligt de möjligheter man har med en kompletterande maskinpark. Utöver projektarbetet med Verdek, utför Furmarc också underleverantörsarbete i form av kantsågat trä som limmas ihop och sågas åt bl.a. Westwood. Furmarc tillverkar och säljer alltjämt också rävtanor som utgjorde en stor del av företagets verksamhet vid starten. I takt med en lägre efterfrågan har konkurrenterna minskat på den marknaden och Furmarc är idag så gott som ensam aktör i regionen.

I MAJ I ÅR köpte Furmarc den hall på drygt 900m², som man verkat i sedan starten 1996 av Kovjoki Element. En renovering har inletts, en investeringsansökan är inlämnad och Heselius ser framemot att äntligen kunna anpassa den centralt belägna hallen invid Riksåttan efter egen produktion, så att han och hans söner Olav och Robert kan bygga vidare på företaget och utveckla det i den riktning de själv önskar.



Specialdörr från Furmarc



Furmarc har deltagit i flera olika projekt för offentliga byggnader, däribland ledstång till riksdagshuset tillbyggnad



Historia toistaa itseään

Julkinen toiminta koostuu erilaisista ohjelmakausista, poliittisista hallitusohjelmista, alueellisista painopisteohjelmista ja ennen kaikkea EU- ohjelmakausista. Ohjelmakausi 2001 – 2006 päättyi vuosi sitten. Ohjelmakausi 2007- 2013 on alkanut viranomaisten monivuotisen ohjelmatyön säästyksellä. Voisi olettaa, että ylimenokausi menisi suhteellisen nopeasti ja joustavasti tällä kertaa, nimittäin viranomaisilla on ollut aikaa valmistautua ja heillä on myös kokemuksia lainsäädännön tulkinna, asiakirjamalleista yms.

Valitettavasti joudumme toteamaan, että mikään ei ole muuttunut. Onko kohtuullista, että vuosien 2007- 2013 päätöksenteko on yhä jäissä? Aktiviteeteille, yritysinvestoinneille ja toiminnalle, jotka ovat käynnistyneet pääosin 1.1.2007, ei saada päätöksiä vielä tämän vuoden puolella. Alustava aikataulu päätösprosessille koskien yritysinvestointeja on talvi 2008, kehitysprojektien osalta vieläkin myöhemmin. EU-direktiiveillä on entistään kiristetty sitä mikä on sallittua tehdä yritysten hyväksi julkisella rahoituksella. Woodpointille, jonka rahoituksen selkärankana vuosien saatossa on ollut TE- keskuksen julkinen rahoitus, tämä on kova paikka. Kiitos yhteistyöstä useiden eri rahoittajien kanssa ja satsauksista eri painopistealueisiin, näyttää kuitenkin siltä, että voimme aloittaa ensi vuonna luottavaisin mielin.

Panostus puutaloalaan ja sen kehitystarpeisiin jatkuu Vaasanseudun aluekeskusohjelman / Vasekin ja Concordian perusrahoituksella. Tähtäämme siihen, että voisimme aloittaa Pohjanmaan liiton kautta osaprojektin, joka koskee puualan kansainvälistymistä, ns. ulkomaankontakteja, markkinointia, vientiä, opintomatkoja ja tietoa uusista markkinoista.. Metsä- ja puusektorin klusteriohjelma voidaan toivottavasti lyödä lukkoon ensi vuonna. Klusteriohjelman sisältö kattaa neljä osa-aluetta, metsätalous ja raaka-ainepuoli, mekaaninen puunjalostus, sekä puuenergia- asiat. Puunjalostuksen kohdalla puutalovalmistajat mainitaan erillisenä kokonaisuutena. Metsäkeskus isäntäorganisaationa saa klusteriohjelman ja se merkitsee luultavasti sitä, että tähän tarkoituksen palkataan erillinen vastuhenkilö. Päämääränä on, että pienyritysten tiedontarve ja yhteiset toiminnot voidaan toteuttaa klusteriohjelman kautta, toivottavasti myös tämän lehden julkaiseminen voidaan sisällyttää siihen.

Se näkee, ken elää!

Mårten Lövdahl.

//

Bjarnes söner
Ola och Robert
som båda är
utbildade elek-
triker, arbetar på
heltid sida vid
sida med sin far





Suomalaista muotoilua puupyörillä Finsk design på träbilar

I ALL DEN JULKOMMERS som råder i november och december, tar man nästan för givet att allt som kan kategoriseras under produktgruppen leksaker lätt trillar ner i tomtens välfyllda säck

LEKSAKSTILLVERKAREN **Christer Nynäs** i Eugmo, som tillverkar träleksaker saluförda under produktnamnet **Hantverkarlyan**, berättar att hans produkter säljer bättre andra tider på året än just under jul. Detta ter sig rätt naturligt när han beskriver att köparna ofta är turister som värdesätter finsk design och söker efter en souvenir att hämta med sig hem.

“

Tillverkning av träleksaker var en motreaktion för plastleksaker under uppväxten

NÄR CHRISTER som är utbildad skogsbrukstekniker inledde sin verksamhet 1991 började han med att snickra fönster, dörrar, tandborstskåp samt fläta näver och göra svepaskar. Med tiden övergick verksamheten till leksakstillverkning i trä och för närvarande har han 15 olika modeller i sitt sortiment. Bilar, traktorer, flygplan, tåg i olika färger och utförande saluförs genom ett inhemskt nätverk på drygt 50 återförsäljare, som han byggt upp genom aktiv personlig försäljning. Ytterligare finns

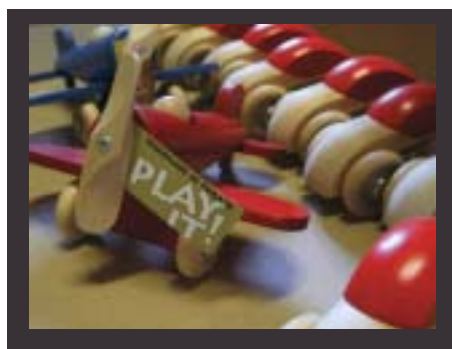
agenter i Danmark, England och Japan. Christer berättar att hemligheten bakom framgången är att Hantverkarlyans leksaker är avskalade, relativt enkla att tillverka samt att de är omsorgsfullt snickrade från början till slut.

HANS TRÄLESAKER som kan jämföras med tygernas Marimekko, tillverkas av några få träbitar i björk, hjul och skruvar. Christer planerar, designar, monterar och ytbehandlar leksakerna själva, hjul och CNC-svarvade komponenter köper han in av underleverantörer. Christer berättar att hans produkter är CE-märkta samt godkända som leksaker och uppfyller därmed de krav som ställs på produkterna. Mest komplicerat med kvalitetsmärkningen är färgerna. – Det finns så få färger till salu idag som har testats för



leksaker och problemet är inte att färgerna inte ska klara av testet, utan det är bara så att färgtillverkarna inte testat sina färger, berättar Christer.

LEKSAKERNA ÄR DELVIS målade i grundfärger såsom, röd, grön, gul och blå men även träets naturliga färg framkommer. Säljande namn som avslöjar inspirationskällan har också varje fordon fått såsom **T-ford**, **Beetle** och **Ferrari**. Inspiration och idériakedom råder det ingen brist på hos leksakstillverkaren som inte är alltför nedstämd över att lyxfordonen inte motstår konkurrensen till jul, eftersom försäljningen är bra andra tider på året. Speciellt vid de betydelsefulla försäljningspunkterna på Stockmann och Design Forum på Helsingfors-Vanda flygfält säljer finländsk design på trähjul bra året om.



KOKO MARRAS- JA JOULUKUUN joulukaupassa pidetään itsestäänselvyytenä, että kaikki, joka voidaan luokitella tuoteryhmään leikkikalut löytää tiensä pukinkonttiin.

TUOTENIMELLÄ HANTVERKARLYAN leikkikaluja valmistava **Christer Nynäs** Eugmosta kertoo, että hänen tuotteitaan myydään paremmin muina vuodenaikoina kuin juuri joulun alla. Tämä tuntuu luonnolliselta, koska hänen mukaansa ostajat ovat usein turisteja, jotka arvostavat suomalaista muotoilua ja hakevat matkamuistoja kotiin vietäväksi.

METSÄTALOUSTEKNIKKO Christer Nynäs aloitti toimintansa 1991 ikkunoilla, ovilla ja hammasharjanvarsilla sekä tuohikoreilla ja vakoilla. Ajan kuluessa tuotanto vaihtui puisten leikkikalujen valmistukseen ja nykyisin hänellä on valikoimissaan 15 erilaista mallia. Eri väriset autot, traktorit, lentokoneet ja junat sekä

noin 50 jälleenmyyjän kotimaan myyntiverkoston hän on luonut omalla työllään. Lisäksi agentteja on Tanskassa, Englannissa ja Japanissa. Christer kertoo, että menestyksen salaisuus on siinä, että Hantverkarlyanin leikkikalut ovat pelkistettyjä, suhteellisen yksinkertaisia valmistaa ja huolella tehtyjä alusta loppuun.

“

Puisten leikkikalujen valmistus oli vastaisku muovileikkikaluille kasvun vuosina.

HÄNEN PUULELUNSA, joita voi verrata tekstiilien Marimekkoon, valmistetaan muutamasta koivun palasesta, pyöristä ja ruuveista. Christer suunnittelee, muotoilee, valmistaa ja pintakäsittelee leikkikalut itse, pyörät ja CNC-työstetyt komponentit

tulevat alihankkijalta. Christer kertoo, että hänen tuotteensa ovat CE-merkitettyjä sekä hyväksytyjä leikkikaluiksi ja täyttävät myös tuotteelle asetetut vaatimukset. Hän sanoo lisäksi, että värit aiheuttavat eniten ongelmia - markkinoilta löytyy vain vähän leikkikaluja varten testattuja värejä, ongelmana ei ole se, etteivät värit täyttäisi leikkikaluväreille asetettuja vaatimuksia, vaan se, että värivalmistajat eivät ole testanneet värejään.

LEIKKIKALUT MAALATAAN osittain perusvärein: punaiseksi, vihreäksi, keltaiseksi ja siniseksi, mutta puun luonnollistakin väriä esiintyy. Inspiraation lähde paljastaa, että jokaiselle ajoneuvolle on annettu myyvä nimi kuten **T-ford**, **Beetle** ja **Ferrari**. Leikkikalujen valmistajalla ei tunnu olevan puutetta inspiraatiosta ja ideoista eikä hän myöskään ole ollenkaan harmissaan siitä, että luksusajoneuvot eivät käy erityisen hyvin kaupaksi jouluna, koska kauppa käy hyvin muina vuodenaikoina. Erityisesti merkittäville myyntipaikoilla, Stockmannilla ja Design Forumissa Helsinki- Vantaan lentokentällä, myydään suomalaista muotoilua puupyörien päällä hyvin läpi vuoden.



Christers snickeri är beläget vid hemgården
Christer Nynäs in puusepänverstas on kotitilan vieressä



Målning på löpande band

MED EN HALVAUTOMATISERAD vakuummålningslinje servar **Conmatic** i Lappfjärd kunder såsom Hartman Järn, Puutavara-liike J. Alanko, Sandgrunds Såg, Solf Trä m.fl. med ytbehandlad utomhuspanel. **Hasse Lillkull, Vd** vid Conmatic berättar att deras största kunder finns inom en radie på 100 km, men via kunders kunder finns produkterna betydligt längre bort, däribland i Danmark och England.

MÅLERIET SOM uppskattningsvis hör till de fem största i landet gällande mängden målad utomhuspanel, kör vid högsäsongen februari-juni i två skift med tre personer per skift. Conmatic som arbetar med industriell fraktmålning har tre huvudsakliga produkter. I den nybyggda hallen på 600 m² finns en modern målningslinje med torkugn och stapelmaskin som under ett skift målar drygt 30 000 löpmetrar utomhuspanel.

HASSE BERÄTTAR att den mest sålda produkten är en grundmålad utomhuspanel med en vit vattenbase-

rad alkydfärg. Ett annat alternativ är Colorwood utomhuspanel som enbart tillverkas för Finnforests räkning och innebär panel målad i två olika moment, först en målning med en oljebaserad färglös skyddsfärg och därefter en grundmålning med kulör. Med Colorwood, som är ett registrerat varumärke av Finnforest, ges en 10 årig funktionsgaranti, förutsatt att ytterpanelen ytbehandlas en gång till 6-10 månader efter montering. Därtill finns också färdigmålad ytterpanel som grundmållats en gång och mållats en gång i valfri nyans. I fadern Harry Lillkulls måleri som angränsar till den nybyggda hallen målas laserad inomhuspanel som är en monteringsfärdig produkt.

I **FRAMTIDEN** kommer produkterna att säljas under namnet Wood Paint, Lillkull har under samma namn grundat ett bolag med syfte att marknadsföra Conmatics ytbehandlade panel.



Torkningen tar i allmänhet 5 minuter med en temperatur på ca 50°C i torkugnen som Hasse står bredvid



Harry Lillkull, far till Hasse, påbörjade måleriverksamhet i det gamla måleriet under namnet HL-Kontraktor

EUROKOODIN käyttöönotto tuo haasteita ja uusia mahdollisuuksia

KANTAVIEN RAKENTEIDEN suunnittelua koskevien eurooppalaisten standardien, eurokoodien, ensimmäinen paketti otettiin käyttöön marraskuun alusta. Loput otetaan käyttöön sitä mukaa kun niiden käännökset ja kansalliset liitteet valmistuvat. Tällä hetkellä rakenteita voi suunnitella kolmella eri normistolla: Suomen Rakentamismääräyskokoelman B-sarjalla, eurokoodin esistandardilla (ENV) ja kansallisilla soveltamisasiakirjoilla (NAD) tai eurokoodilla (EN) ja kansallisilla liitteillä (NA). Näitä järjestelmiä ei saa sekoittaa keskenään. Rinnakkaiskäyttö poistuu käytöstä vuonna 2010. Esistandardit ovat voimassa niin kauan kunnes kaikkien maiden kansalliset liitteet ovat valmiita. Huhtikuussa 2010 eurokoodi on ainoa suunnittelustandardi.

MUUTOS EUROKOODEIHIN lisää suunnittelukustannuksia. Eurokoodit ovat maksullisia, kun meillä

on totuttu siihen, että B-sarja on ilmainen. Eurokoodit ovat lähellä rajatilamitoitusta. Niille, jotka

istot menevät uusiksi ja niistä tulee monimutkaisia, kun kaikkien maiden kansalliset arvot liitetään niihin. Toki laskentaohjelmistoilla on sitten suuremmat markkinat, kuin kansallisia normeja käytettäessä.

MUUTOS TULEE MYÖS rakennesahataran lujusluokituk- sissa. Eurokoodi ei tunne T- lujusluok- kia. Eurokoodin mu- kaisessa laskennassa on käytettävä C- luok- ituksia. Samoin on lii- mapuun kanssa: van- hat L- luokat väistyvät GL- luokituksen tieltä. Jo nyt useat valmistajan käyttävät molempia luokituk- sia rinnakkain. Van- hoista luokituksista ei kuitenkaan voida luopua, ennen kuin rakentamismääräys- ten B- sarja on lopul- lisesti haudattu.

ASUNTO MINISTERI Jan Vapaavuori puhui eurokoodien julkis- tamistilaisuudessa Espoon Dipolissa 8.11.2007 näin:” Eu-

rokoodeja ei tulla käyttämään pelkästään kolmessa kymmenessä Euroopan talousalueen maassa. Englannin, Ranskan, Espanjan ja Portugalin siirtyessä käyttämään Eurooppalaisia standardeja seuraavat myös monet niiden yhteydessä aikanaan olleet maat perässä. Näin eurokoodien käyttö alkaa vähitellen Afrikassa, monissa Aasian

CHICAGOWOOD
Malax

nya och begagnade snickermaskiner

Fon: 06-3654258 . 050 5503397
justus.jahn@chicagowood.fi
www.chicagowood.fi

"Eurokoodien käyttöönotto vaatii paljon koulutusta"

ovat tottuneet käyttämään sallittujen jännitysten menetelmää, muutos on suurempi. Eurokoodien kaavat ovat monimutkaisia, koska niihin on pyritty sisällyttämään kaikki variaatiot. Ohjelm-

Energialainsäädäntö rakentamisessa uudistuu vuoden alussa

LAKIRAKENNUKSEN energiatodistuksesta (487/2007), ympäristöministeriön asetus energiatodistuksesta (765/2007) sekä uudet energiamääräykset astuvat voimaan 1.1.2008. Energiamääräysten uusimisen syynä on rakennusten energiatehokkuusdirektiivin (2002/91/EY) toimeenpano. Määräykset ja ohjeet koskevat uusia rakennuksia. Uusia määräyksiä ovat C3 Rakennusten lämpöeristys, D2 Rakennusten sisäilmasto ja ilmanvaihto (annetaan syksyllä 2007 ilmoitusmenettelyn jälkeen), D3 Rakennusten energiatehokkuus ja D5 Rakennusten energiankulutuksen ja lämmitystehontarpeen laskenta.

MÄÄRÄYSTEN PERUSTEELLA ei ole havaittavissa mitään merkittävää tason kiristymistä. Energiatodistuksen antamiseen on neljä eri tapaa: rakennusluvan yhteydessä annettava, isännöitsijätodistukseen sisältyvä, energiakatselmuksen yhteydessä annettava tai erillinen energiatodistus. Pääsuunnittelija antaa uudisrakennuksen energiatodistuksen rakennuslupamenettelyn yhteydessä, isännöitsijä tai taloyhtiön hallituksen puheenjohtaja antaa isännöitsijätodistukseen

sisältyvän energiatodistuksen ja energiakatselmoija antaa energiakatselmuksen yhteydessä annettavan energiatodistuksen. Erillisen energiatodistuksen antajalle on asetuksessa säädetty pätevyysvaatimukset. Rakennuslupaa haettaessa on esitettävä rakennuksen energiaselvitys, joka sisältää mm. rakennuksen energiatodistuksen. Rakennuslupamenettelyn yhteydessä annettava energiatodistus sisällytetään rakennuslupa-asiakirjoihin ja se arkistoidaan rakennusvalvontaviranomaisten arkistoon.

TODISTUS ON vapaaehtoinen ennen lain voimaantuloa valmistuneille enintään kuuden asunnon asuinrakennuksille tai -rakennusryhmille. Todistus on voimassa 4 vuotta yli kuuden asunnon uudisrakennuksille, muutoin voimassaoloaika on 10 vuotta, poikkeuksena isännöitsijätodistuksen yhteydessä annettava energiatodistus, joka on voimassa kuten isännöitsijätodistus. Ympäristöministeriössä valmistellaan parhaillaan energiatodistusopasta. Lisätietoja asiasta saa ympäristöministeriön www-sivuilta: <http://www.ymparisto.fi/default.asp?contentid=234059&lan=fi&clan=fi>.

maissa sekä EU:n hakijamaisissa. EU puhuu eurokoodien puolesta myös Kiinassa sekä Etelä-Amerikassa.”

EUROKOODIN HYÖDYISTÄ päästään varmasti nauttimaan pitkällä tähtäimellä. Niiden käyttöönotto tekee rakennustuoteteollisuuden ja koko rakennusteollisuuden kansainvälistymisen helpommaksi. Paluuta vanhaan käytäntöön ei enää ole.

MY YDÄÄN

Puualan yrityksen
liiketoiminta ja
immateriaalioikeudet

PUU-TEAM

Puu-Team, Esko Huolman : 0900-190 612
esko.huolman@puuteam.com : www.puuteam.com



Port Payé
Finlande
129324
●
posti

ECONOMY

MAALAUSTA LIUKUHIHNALLA

Hasse on aiemmin työskennellyt PPTH:lla ja ennen kuin hän perusti Conmaticin hän työskenteli Norjassa vastuualueenaan PPTH:n Norjan markkinointi.

CONMATIC Lappväärtistä toimittaa asiakkailleen kuten Hartmanille, Puutavaraliike J. Alangolle, Sandgrundin Sahalle ja Sulvan Puulle pintakäsittelyä ulkoverhouspaneelia puoliautomaattisella alipainemaalauksella. **Conmaticin toimitusjohtaja Hasse Lillkull** kertoo, että suurimmat asiakkaat ovat sadan kilometrin säteillä, mutta asiakkaiden asiakkaiden kautta tuotteita kulkeutuu paljon kauemmaksi, mm Tanskaan ja Englantiin saakka.

MAALAAMO, JOKA kuuluu pintakäsittelyyn ulkoverhouspaneelin määrissä mitattuna viiden suurimman joukkoon maassamme, ajaa sesonkiaikana helmi- kesäkuussa kahdessa vuorossa, kolme henkilöä aina kerrallaan. Conmaticilla on kolme eri päätuotetta. Vastarakennetussa 600 m²:n hallissa on nykyaikainen maalauslinja kuivausuneineen ja pakkauskoneineen. Linjalla voidaan maalata yhdessä vuorossa noin 30 000 juoksumetriä ulkoverhouspaneelia.

HASSE KERTOO että myydyin tuote on valkoisella vesiohennetulla alkydimaalilla käsitelty ulkoverhouspaneeli. Toinen vaihtoehto on Colorwood ulkoverhouspaneeli, jota myydään ainoastaan Finnforestille ja se käsitellään kahdessa eri vaiheessa: ensin öljypohjaisella värittömällä suoja- aineella ja sitten sävytetyllä pohjamaalilla. Colorwoodilla, joka on Finnforestin rekisteröity tuotemerkki, annetaan 10 vuoden toiminnallinen takuu edellyttäen että verhous käsitellään kertaalleen 6-10 kuukauden sisällä asennuksesta.

Näiden lisäksi on vielä valmiiksi pintakäsittely ulkoverhouslauta, joka pohjamaalataan kertaalleen ja maalataan toisen kerran valittavalla värisävyllä. Isä Harry Lillkull, jolla on maalaamo vastarakennetun hallin vieressä, valmistaa asennusvalmista kuultovärjättyä sisäverhouspaneelia.